

STUDIO DI FATTIBILITA'

FEASIBILITY ANALYSIS

Nr. del
Il nr dello SDF è uguale al nr della RSDF

1. RICHIEDENTE / APPLICANT

Cliente/Customer:

Nazione/Nation:

2. PRODOTTO DI RIFERIMENTO/PRODUCT REFERENCES

MODIFICA PRODOTTO ESISTENTE

MODIFICA PRODOTTO ESISTENTE

Codice/Code:

Riferimento concorrenza
/Competitor reference

Descrizione/Description:

DESCRIZIONE DELLA RICHIESTA/ REQUIREMENT DESCRIPTION

3. VOLUMI E CONDIZIONI ECONOMICHE

Quantità/Quantity

Pezzi/Pieces

EFFETTIVA/OBJECTIVE

PREVISTA/EXPECTED

Stime vendite future/Sales forecast

Pezzi/anno

Pcs/year (repeated orders)

PREZZO DI RIFERIMENTO PER UNITA'
REFERENCE PRINCES FOR UNIT

€

4. DATI CAMPIONE

NECESSARIO/NEEDED

CAMPIONE NON NECESSARIO/SAMPLE NOT NEEDED

QUANTITA'/QUANTITY

CAMPIONE DA RICEVERE ENTRO
SAMPLE TO BE RECEIVED BY

NOTE AGGIUNTIVE RELATIVE AL CAMPIONE
OTHER NOTES REGARDING THE SAMPLE

Pulsante

SEND

STUDIO DI FATTIBILITA'

FEASIBILITY ANALYSIS

Operatore:

Reparto:

Cliente: Codice BMS

Ragione Sociale

5. DESCRIZIONE SINTETICA DELLA RICHIESTA DI FATTIBILITA' (compilazione a cura del richiedente)

Compilare i campi "Codice" – "Descrizione" SOLO se si modifica un prodotto esistente.

Codice articolo:

Descrizione:

Prezzo medio mercato:

Prezzo richiesto dal cliente:

Valore ordine potenziale

Risposta necessaria entro il:

Tempi di consegna richiesti:

Descrizione richiesta modifica/implementazione richiesta:

6. TIPO DI MODIFICA (compilazione a cura del richiedente)

Personalizzata per il cliente, da non inserire a catalogo

Permanente, da inserire a catalogo

7. CAMPIONE (compilazione a cura del richiedente)

SI – richiesto da Spencer

SI – richiesto dal Cliente

Tempi per la realizzazione:

NO - Non necessita campione

8. RIESAME DEI REQUISITI relativi alla saldatura (compilazione a cura di UT)

Saldature **non** presenti Saldature presenti

In caso di saldature presenti, sono stati verificati i requisiti tecnici specificati nel § 6 della PR07.5.2:

con esito positivo

con esito negativo Motivazioni:

9. CONDIZIONI DI VENDITA (compilazione a cura di UT)

Prezzo Italia:

Prezzo estero:

Quantità minima:

Tempi di consegna:

Altro:

10. ESITO STUDIO DI FATTIBILITA' (compilazione a cura di UT)

Positivo

Eventuali note:

Negativo

Motivazioni:

Compilato da:

Reparto:

In data:

Verificato ed approvato da: Luigi Cesare Pizzi Spadoni (DG)

In data:

Firma: _____

Consegnato a:

Reparto:

In data:

11. ACCETTAZIONE CLIENTE (compilazione sempre a cura di CM)

Si – accettato NO – non accettato, motivazioni:

In data:

Offerta/Ordine cliente nr.:

Del:

Codice articolo creato:

Lettera di sconto:

Compilato da:

Reparto:

In data: